

METLIFE France AJUSTE SES TARIFS EN ASSURANCE EMPRUNTEUR

Paris, le 8 novembre 2022 – MetLife France, spécialiste de la prévoyance individuelle et expert en assurance emprunteur sur les risques hors normes, ajuste ses tarifs en assurance emprunteur en particulier sur les hauts capitaux et les seniors.

Avec 50 ans d'expertise en assurance emprunteur individuelle à son actif, MetLife a développé un réel savoir-faire en France, en particulier pour assurer des risques hors normes tels que les hauts capitaux, les seniors, les risques aggravés de santé ou encore les professions à risque. Pour déployer cette activité, MetLife a mis en place une équipe de 35 inspecteurs sur le terrain qui portent cette expertise auprès des distributeurs d'assurance partout en France.

Les hauts capitaux

MetLife propose une **couverture décès pouvant aller jusqu'à 50M€**

Les assurés souhaitant une assurance emprunteur avec des capitaux élevés ont souvent des besoins spécifiques. Leur temps est précieux et la situation à évaluer est parfois complexe. Par ailleurs, il s'agit souvent de clients particulièrement importants pour les courtiers, CGP (Conseillers en Gestion de Patrimoine) ou agents généraux. Il est donc crucial pour **MetLife** de fournir à ces intermédiaires et à leurs assurés un accompagnement de qualité.

Dans ce cadre et **pour les capitaux supérieurs à 1M€, MetLife** a souhaité **créer des équipes et des process dédiés** :

- Pour une expertise optimale, **MetLife** a mis en place **une cellule VIP au sein de la Direction Commerciale** pour les montages complexes, en support des inspecteurs, ainsi qu'une **cellule VIP dédiée à l'Acceptation Médicale et Financière**.
- Pour proposer un temps de réponse court à ses clients, point essentiel lors de la contraction d'un prêt, **MetLife** a mis en oeuvre un **process d'information continue entre ces deux cellules**.

Les Seniors

Afin d'accompagner au mieux les seniors dans leurs projets immobiliers, **MetLife** a mis l'**accent sur cette catégorie de la population en proposant une souscription pouvant aller jusqu'à 85 ans et une couverture décès jusqu'à 90 ans**.

Dans ce cadre, **MetLife** poursuit de longue date une stratégie d'allègements en termes de formalités médicales, pour simplifier la vie de ces assurés.

Ainsi, par exemple, pour les prêts relais de 24 mois, souvent plébiscités par les seniors pour un déménagement au moment de la retraite : **MetLife** propose de couvrir jusqu'à 400k€ de capital assuré, de 56 à 85 ans sur simple questionnaire de santé; il n'y a donc pas d'examen médical s'il n'y a pas de maladie connue ou avérée.

Des prix revus régulièrement

Concernant ces cibles clés “hauts capitaux” et “seniors”, **MetLife** revoit régulièrement ses tarifs afin de contribuer à la viabilité des projets immobiliers de ses clients.

- **Dans le contexte de crise inflationniste que nous connaissons actuellement, MetLife a souhaité aller plus loin en proposant une baisse de tarif mise en place sur les assurances de prêts de plus de 400k€ ainsi que ceux de plus de 1M€, pour tous les âges de 35 à 70ans, pouvant aller selon le cas jusqu’à – 20%.**

Une manière d’accompagner au mieux ses clients, au regard de l’augmentation des taux d’emprunt et du taux d’usure, qui même revu en octobre, reste bas.

###

A propos de MetLife

Fondé en 1868, **MetLife** est un acteur international de premier plan en assurance-vie et en prévoyance salariés avec près de 100 millions de clients à travers 50 pays et occupe une position de leader aux États-Unis, au Japon, en Amérique Latine, en Asie, en Europe et au Moyen-Orient. En France depuis 50 ans, **MetLife** et ses 200 collaborateurs proposent des offres de prévoyance à des hommes et des femmes, particuliers, professionnels et entreprises. Grâce à sa capacité à prendre des risques et à sa parfaite maîtrise des circuits de distribution, **MetLife** offre des solutions adaptées et performantes pour répondre aux particularités de chacun. En s’appuyant sur des milliers de courtiers indépendants, **MetLife** commercialise de l’assurance emprunteur individuelle et des garanties de prévoyance. Son savoir-faire commercial, médical et financier lui permet d’apporter des réponses personnalisées à ses clients, notamment en cas de problème de santé, d’âge ou de capitaux élevés, de sport ou profession à risque. **MetLife** a tissé également depuis plus de 20 ans des liens de partenariats forts dans les secteurs variés tels que l’énergie, l’e-commerce, le crédit ou avec des Fintechs très dynamiques et en pleine expansion à l’international. **MetLife** propose des solutions personnalisées de Ventes Directes de produits affinitaires en marque blanche et opère également en marque propre sur le web.

MetLife Europe d.a.c. Société de droit irlandais, constituée sous la forme de « Designated Activity Company », immatriculée en Irlande sous le numéro 415123. Succursale pour la France 5 Place de la Pyramide, 92800 Puteaux. 799 036 710 RCS Nanterre. MetLife Europe Insurance d.a.c. Société de droit irlandais, constituée sous la forme de « Designated Activity Company », immatriculée en Irlande sous le numéro 472350. Succursale pour la France 5 Place de la Pyramide, 92800 Puteaux. 798 956 314 RCS Nanterre. Siège social de MetLife Europe d.a.c. et MetLife Europe Insurance d.a.c. : 20 on Hatch, lower Hatch Street, Dublin 2, Irlande. MetLife Europe d.a.c. et MetLife Europe Insurance d.a.c. (agissant toutes deux sous le nom commercial MetLife) sont réglementées par la Central Bank of Ireland.

www.metlife.fr

Contacts Presse :

AGENCE LTV COMMUNICATION

Laura Teboule Vassen

Directrice

Tél. +33(0)7.86.71.71.36

Email : laurateboule@ltvcommunication.com

METLIFE

Valérie Brillat

Responsable Communication & Brand

Email : valerie.brillat@metlife.fr