

METLIFE France annonce les résultats de son Baromètre Prévoyance TNS de 2025

Paris, le 10 juin 2025 –MetLife France, spécialiste de la prévoyance individuelle annonce les résultats de son baromètre 2025 sur la Prévoyance des TNS (Travailleurs Non-Salariés). Cette enquête a été menée auprès de 400 chefs d'entreprises de 0 à 10 salariés, qui ont été interrogés en ligne du 23 au 30 avril.

Le constat de ce Baromètre : un taux d'équipement en matière de prévoyance qui stagne et des contrats pas suffisamment revus dans le temps

Même si les Travailleurs Non-Salariés ne se sentent pas bien protégés par leur Régime Obligatoire (pour plus de **65%**), le taux d'équipement en matière de Prévoyance ne progresse pas : **45%**.

Alors qu'une prévoyance efficace est une prévoyance adaptée selon la situation de chacun, **moins de la moitié** des professionnels a bénéficié d'un bilan personnalisé avant de souscrire son contrat de prévoyance. En outre, les contrats ne sont pas suffisamment actualisés une fois que l'entrepreneur est équipé, avec le risque de ne plus être en phase avec son évolution professionnelle, son niveau de salaire et ses besoins.

Coup de projecteur sur 3 thématiques en 2025 :

Optimisme et sentiment de protection

- **Le niveau d'optimisme des TNS par rapport à l'avenir de leur activité reste inchangé par rapport à l'an dernier = 53 %.** On est revenu au niveau de 2012, après l'envolée de confiance qui avait eu lieu à partir de 2018 et surtout post Covid avec 67% d'entrepreneurs optimistes en 2021
- **Les TNS doutent toujours de la protection de leur Régime Obligatoire : 34% seulement se sentent bien protégés en cas de décès, et 32% en cas d'arrêt de travail ou d'invalidité**
- **D'ailleurs 63% d'entre eux pensent qu'ils ne maintiendraient pas leur niveau de vie de plus de 1 mois s'ils étaient en arrêt de travail**

Equipement en prévoyance

- **La part de professionnels ayant souscrit un contrat de prévoyance est stable en 2025, à hauteur de 45 %.** Il dépend toujours du revenu : 36% équipés parmi les revenus inférieurs à 40k€, contre 77% pour les revenus supérieurs à 60k€ (et 64% pour les revenus compris entre 40 et 60k€)
- **Le prix reste le principal obstacle à la souscription d'un contrat : 62% (61% en 2024).**

- **Alors qu'une prévoyance efficace est une prévoyance adaptée, moins d'1 TNS sur 2 a** bénéficié d'un bilan personnel (49%), d'un bilan professionnel (47%), ou patrimonial (43%) avant sa souscription.

Nous notons toujours une très nette différence selon le niveau de revenus, notamment sur les bilans personnels et professionnels : 39% ont eu un bilan professionnel pour des revenus inférieurs à 40k€, contre 68,5% pour les revenus supérieurs à 60k€.

Révision du contrat

- **Près de la moitié des contrats ouverts depuis plus d'un an n'ont jamais été revus, soit 47%. Seuls 19% sont revus tous les ans, et 15% tous les 2 ans.**

Il semble qu'on revoie plus régulièrement un contrat dans les premières années de souscription, et beaucoup moins ensuite :

41% des contrats souscrits depuis moins de 3 ans ont été revus chaque année, contre 2% seulement pour les contrats de plus de 10 ans.

- **Quand les contrats ont été revus, cela s'est fait dans 50% des cas à l'initiative du bénéficiaire, souvent suite à un changement de rémunération (59%).**

Agnes Bruhat, Directrice Générale de Metlife France, précise :

*« Les intermédiaires ont un rôle pédagogique à jouer pour couvrir au mieux cette population de TNS. Il est important qu'ils exercent pleinement leur devoir de conseil avec un bilan personnalisé visant à leur faire des recommandations adaptées, et qu'ils revoient tous les ans l'adéquation entre le contrat et la situation de l'entrepreneur, ce qui ne semble pas être le cas aujourd'hui. Pour les aider dans ce sens, **MetLife** a lancé récemment un tout nouveau parcours de tarification de prévoyance TNS, permettant de faire varier très facilement les devis selon les options et niveaux de couverture. Les distributeurs peuvent ainsi proposer très facilement une couverture personnalisée à leurs clients. »*

A propos de MetLife

MetLife, Inc. (NYSE : MET), ses filiales et ses sociétés affiliées (« MetLife »), proposent des assurances, des rentes et des services de prévoyance salariés et de gestion des actifs à leurs clients particuliers et institutionnels, afin de les aider à construire un avenir plus serein. Fondée en 1868, la société MetLife, présente dans plus de 40 pays du monde entier, se positionne comme un des leaders du marché aux États-Unis, en Asie, en Amérique latine, en Europe et au Moyen-Orient. (Pour en savoir plus, rendez-vous sur www.metlife.com)

En France depuis plus de 50 ans, **MetLife** et ses 185 collaborateurs proposent des offres de prévoyance à des hommes et des femmes, particuliers, professionnels et entreprises. Grâce à sa capacité à prendre des risques et à sa parfaite maîtrise des circuits de distribution, **MetLife** offre des solutions adaptées et performantes pour répondre aux particularités de chacun. En s'appuyant sur des milliers de courtiers indépendants, **MetLife** commercialise de l'assurance emprunteur individuelle et des garanties de prévoyance. Son savoir-faire commercial, médical et financier lui permet d'apporter des réponses personnalisées à ses clients, notamment en cas de problème de santé, d'âge ou de capitaux élevés, de sport ou profession à risque. **MetLife** a tissé également depuis plus de 20 ans des liens de partenariats forts dans les secteurs variés tels que l'énergie, l'e-commerce, le crédit ou avec des Fintechs très dynamiques et en pleine expansion en proposant des solutions personnalisées de Ventes Directes ou d'offres affinitaires en marque blanche. **MetLife** opère également en marque propre sur le web.

MetLife Europe d.a.c. Société de droit irlandais, constituée sous la forme de « Designated Activity Company », immatriculée en Irlande sous le numéro 415123. Succursale pour la France 5 Place de la Pyramide, 92800 Puteaux. 799 036 710 RCS Nanterre. MetLife Europe Insurance d.a.c. Société de droit irlandais, constituée sous la forme de « Designated Activity Company », immatriculée en Irlande sous le numéro 472350. Succursale pour la France 5 Place de la Pyramide, 92800 Puteaux. 798 956 314 RCS Nanterre. Siège social de MetLife Europe d.a.c. et MetLife Europe Insurance d.a.c. : 20 on Hatch, lower Hatch Street, Dublin 2, Irlande. MetLife Europe d.a.c. et MetLife Europe Insurance d.a.c. (agissant toutes deux sous le nom commercial MetLife) sont réglementées par la Central Bank of Ireland.

www.metlife.fr

Contacts Presse :

AGENCE LTV COMMUNICATION

Laura Teboulle Vassen

Directrice

Tél. +33(0)7.86.71.71.36

Email : laurateboulle@ltvcommunication.com

METLIFE

Valérie Brillat

Directrice Communication

Email : valerie.brillat@metlife.fr